Focus op bemand

Gerbert Vissers, Algemeen Directeur

Eric van Voorthuizen, Retail Directeur

Nationaal
Tankstation Congres
Dinsdag 17 november, Expo Houten

Agenda

- Introductie Vissers Olie
- Ontwikkelingen in de branche
- Service mogelijkheden
- Visie
- Vissers Olie als leverancier
- Hoe maakt u het verschil?

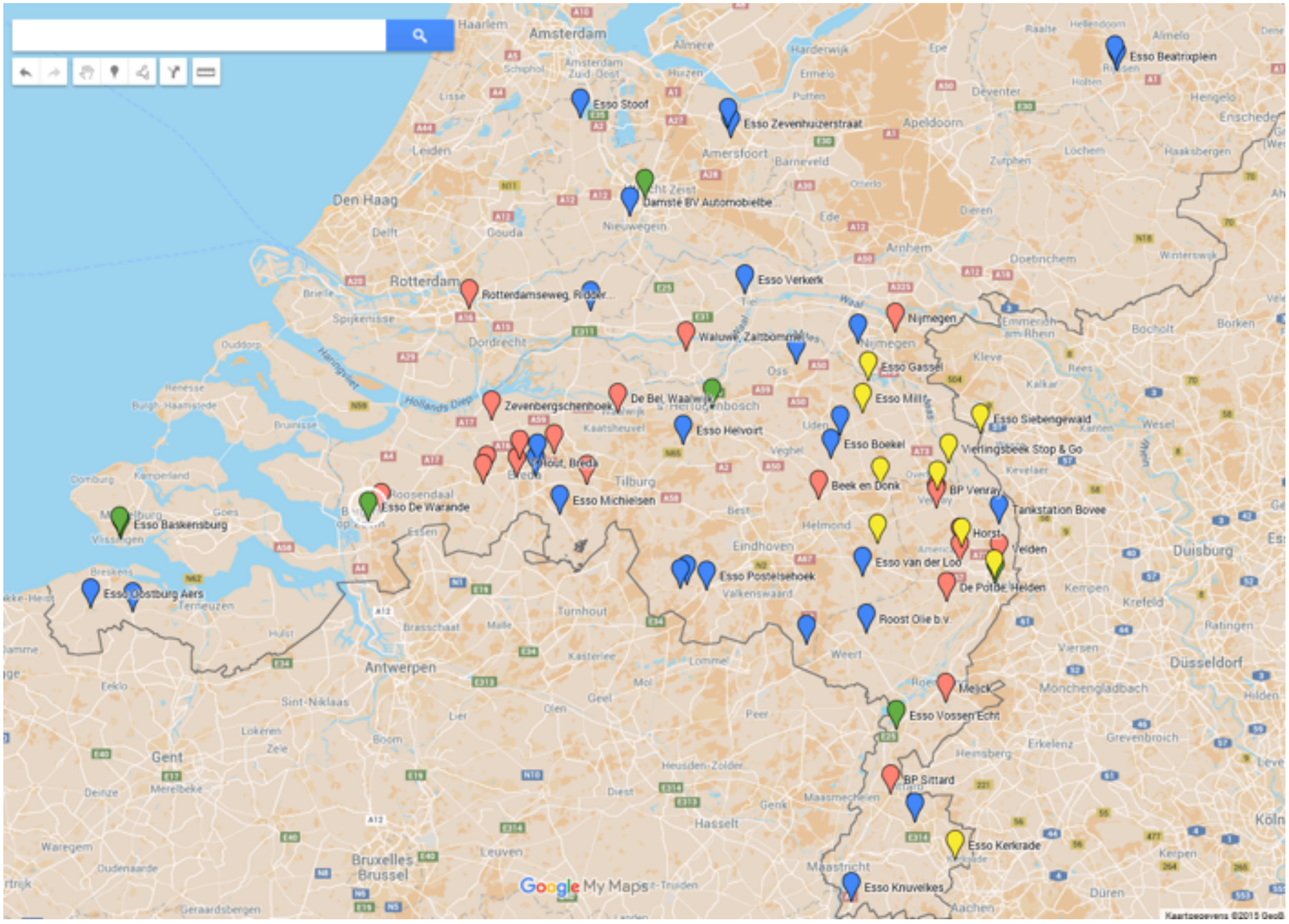
Historie

- 1917: Martin Vissers (1872) ontvangt een vergunning voor het bouwen van een bergplaats voor benzine bij zijn huis.
- 1934: Gerard Vissers (1906) trouwt en neemt geleidelijk de oliehandel over. De Tweede Wereldoorlog zorgt voor moeilijke tijden.
- 1955: Zoon Martin (1938) gaat meewerken in het bedrijf en neemt in 1970 de zaak over. De vraag naar Huisbrandolie neemt enorm toe.
- 1978: Transportbedrijven worden steeds belangrijkere afnemers voor Vissers Olie. Markt voor Huisbrandolie droogt op.
- 1992: Zoon Gerbert (1971) gaat meewerken in het bedrijf. In 1994 opening eerste grote retail station in Horst…
- 1999: Gerbert Vissers neem het bedrijf over. Steeds meer focus op Retail activiteiten.
- 2012-2013: Opening drie groengas stations in Horst, Sittard en Melick.
- 2014: Vissers Olie neemt de regio Zuid-West over van Esso Nederland.

Wie is Vissers Olie?

- Groothandel in motorbrandstoffen en smeermiddelen
- 31 (on)bemande stations in eigen exploitatie
- Dealer netwerk van 35 tankstations
- Langdurige samenwerking met A-merk Esso
- Omzet

Netwerk



	=	Bemand eigen
	=	Onbemand eigen
	=	Dealers
	=	Agenten

VISSERS OLIE

Nationaal
Tankstation Congres
Dinsdag 17 november, Expo Houten

TANKPRO
BETA

Ontwikkelingen branche

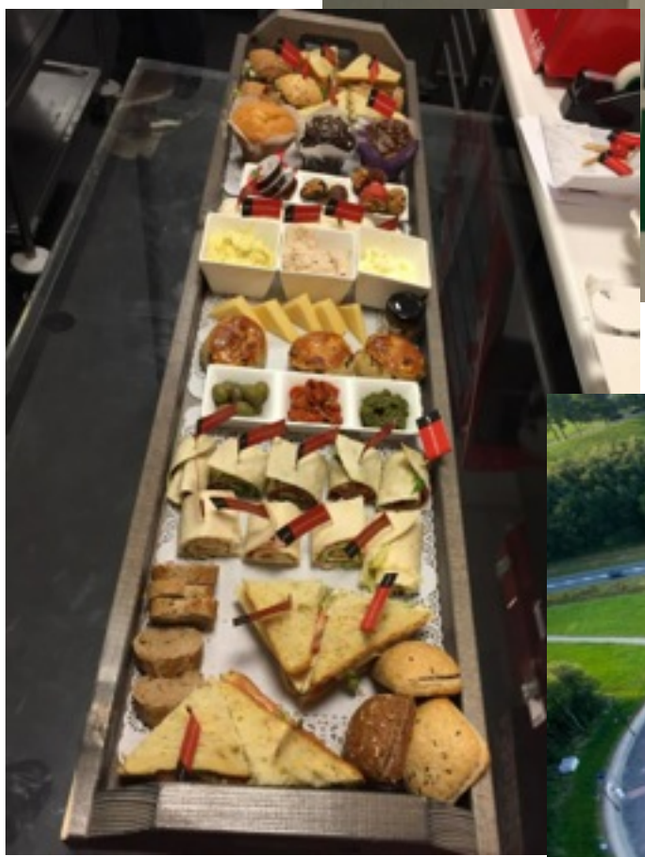
Onzekerheden

- Mogelijke maatregelen overheid op gebied van rookwaren
- Toekomst van de grensproblematiek
- Overheidsbeleid met betrekking tot alternatieve brandstoffen
- Wat is de brandstof van de toekomst…?
- Met welke shopformule kunnen wij klanten overtuigen om bij ons te komen tanken en shoppen?

Ontwikkelingen branche

Zekerheden

- Teruglopende volumes
- Stijgend aantal onbemande stations
- Onder druk staande marges
- Stijgende transparantie in brandstofprijzen
- Veranderend landschap in de gehele retailbranche



VISSERS OLIE

Nationaal
Tankstation Congres
Dinsdag 17 november, Expo Houten

TANKPRO
BETA

Ontwikkelingen branche

Resultaat

Fijnmazig netwerk van onbemande locaties, grotere bemande locaties met veel service mogelijkheden én een netwerk van Rijksweg stations.

Choose to be optimistic
...it feels better! –The Dalai Lama

VISSERS OLIE

Nationaal
Tankstation Congres
Dinsdag 17 november, Expo Houten

TANKPRO

BETA

Service mogelijkheden

- Bakery, indien mogelijk met zitgelegenheid
- Toiletvoorziening
- Aanhangerverhuur → autoverhuur
- Autowassen, zelf wassen of automatische Carwash
- Pakketdiensten/postfaciliteiten
- Geldautomaat
- Pick Up Point boodschappen/maaltijden

VISSERSOLIE

Visie Vissers Olie

- Focus op locaties met ‘service’ potentieel
- Duidelijke keuze voor een A-merk
- Ontwikkeling eigen shopconcept met modulaire opbouwing
- Focus op eten, drinken, beleving en onze klanten
- Gebruik maken van social media

VISSERS OLIE

Vissers Olie als leverancier

- Expertise in de tankstation markt
- Veel ervaring met dealers
- Meedenken en assisteren voor maximaal resultaat op het gebied van shop en brandstofverkoop
- Mogelijkheden om als Dealer mee te liften op inkoopafspraken en onderhoudstarieven die door onze eigen exploitatietak zijn bedongen
- Het best passende inkoopprijs systeem voor brandstoffen (bijvoorbeeld door inkoop op basis van wereldmarktprijzen)

Hoe maakt u het verschil?

- Speler in een niche markt
- Regionale initiatieven
- Sparren met uw leverancier
- Personeel

Bedankt voor uw aandacht

www.vissersolie.nl

facebook.com/VissersOlie
twitter.com/VissersOlie

VISSERS OLIE

Nationaal
Tankstation Congres
Dinsdag 17 november, Expo Houten

TANKPRO
BETA